

業績向上セミナー

なぜだ？どうして？と悩んでいる経営者のための
一喜一憂する現状からの脱却！

儲かるお店に変わる方法

元お笑い芸人の人気コンサルタントが伝授する
着実に売上を伸ばす方法とは？

- ✓ 客数が伸びているのに利益が出ない
- ✓ 商品やサービスには自信があるのに売れない
- ✓ チラシ広告やSNSをやっているのに来店客が増えない
- ✓ 一度来店しても再来店がない



講師

有限会社繁盛店研究所 代表取締役
中小企業診断士
利益倍増アドバイザー・コピーライター
ハワードジョイマン氏



売上げや来店客数を伸ばすために、割引販売を繰り返す行商の中小店が多くなっています。確かに割引販売は一時的に集客効果が上がりますが、「月末に支払いを終えると、手元にお金が残っていない！」という悪循環に陥り、儲からない体質になるケースがほとんどです。

そこで本講座では、儲かる経営をするためにはどのような販促活動を実践すればよいのか？ 難しい経営理論ではなく、中小店が即実践できる販促手法について事例を交え伝授します。

講座内容

- ◆ 売上げが伸びても儲からない本当の理由
- ◆ 悪循環からの脱却
- ◆ 儲かるお店に変わる！利益倍増7つの販促
 - ① 商品・サービス購入率を上げる販促
 - ② 入店率を上げる販促
 - ③ 購入点数を増やす販促
 - ④ 単価を上げる販促
 - ⑤ 来店間隔・タイミングを早める販促
 - ⑥ 来店回数を増やす販促
 - ⑦ 新規客を増やす販促

＜講師紹介＞

1975年生まれ。大学入学と共にお笑い芸人として活動し、CM出演などの経験を持つ。卒業後は、清水市役所に勤務し、在職中に中小企業診断士の資格を取得する。取得を契機に7年目で市役所を退職。コンサルタントとして独立。会員制のコンサルティングサポート運営をはじめ、全国各地でセミナー講師としても活躍中。

日時 平成29年 1月26日(木) 午後7時～9時

会場 伊勢商工会議所 5階 大ホール

定員 50名 (定員になり次第締め切らせて頂きます)

申込 1月20日(金)までに、TELまたはFAXにてお申し込みください。
TEL▶ 0596-25-5155 / FAX▶ 0596-23-1151

主催 伊勢商工会議所 中小企業振興委員会

受講無料

伊勢商工会議所 中小企業相談所 行

FAX 0596-23-1151

1/26(木)「儲かるお店に変わる方法」受講申込書

事業所名	[TEL] [FAX]	受講者名	
所在地	業種		

■ご記入頂いた情報は、商工会議所からの各種連絡・情報提供やセミナー参加者の実態調査・分析のために利用することがあります。また、セミナー当日に撮影した映像や写真については、会議所チャンネル(CATV)や広報誌などの会議所広報で利用することがあります。