

低コストで立ち上げる新規事業の方法

～3年で年商3億円を目指すための切り口を語る～

うちの会社は小さくて体力がないので、新規事業ができない。そう思う経営者はきっと多いことでしょう。しかし、既存の経営のやり方だけでは、もはや生き残れないほど、どんな産業も経営が難しい時代です。

本セミナーは、特に広告・印刷業、IT関係に秀でた講師が中小企業経営者を対象に新規事業をテーマに低コストで立ち上げる方法や事例をご紹介します。明日から使える具体的なヒントと講演を通じて新規事業の発想方法を説明いたしますのでこの機会に是非ご参加下さい。

講演内容

1. 小さな会社ならではの逆転の発想とは？
2. 効果的な自社の強みの見つけ方
3. 引き算式で作る
低コストの新サービスの作り方
4. お客様に事業を作ってもらおう！
5. 様々なニーズに対応して、
高粗利益事業を作ろう！
6. (演習) 他社向けに新規事業を企画

【日時】平成27年 8月 6日(木)

19:00～21:00

【会場】伊勢商工会議所 5階大ホール

【受講料】無 料

【定員】50名

【申込方法】下記参加申込書に必要事項をご記入の上、FAXまたはお電話にてお申込み下さい
TEL: 0596-25-5155
FAX: 0596-23-1151

【主催】伊勢商工会議所

講師プロフィール



株式会社コンパス 代表取締役

すずき しんすけ
鈴木 進介 氏

大学卒業後、富士通グループにてコンピュータの営業、商社で半導体の法人営業職を経て、2000年に(有)エフティーシーを設立。代表取締役に就任し、パソコン教室の経営、インストラクターの派遣事業を中心に事業展開。パソコン教室事業では半年以内に生徒数が100名を突破するなど、数多くの新規事業の支援に携わる。2001年にコンピュータ関連事業を売却し、業容を経営コンサルティング業に業態転換。2005年に(株)コンパスを設立し、現在ではビジネスプロデューサーとして数多くの事業の創出や起業家型人材の育成に携わり新規事業研修の講師として活躍中。

----- 切り取らずにFAXしてください -----

販路開拓セミナー申込書(8/6(木)開催)
伊勢商工会議所 宛

FAX 0596-23-1151

事業所名 _____ 電話 _____ FAX _____
住 所 _____ 業種 _____

受講者氏名	受講者氏名	受講者氏名

※ご記入頂いた情報は、商工会議所からの各種連絡・情報提供やセミナー参加者の実態調査・分析のために利用することがあります。また、セミナー当日に撮影した映像や写真については、会議所チャネル(CATV)や広報誌などの会議所広報で利用することがあります。